

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dikemukakan pada bab sebelumnya, maka penulis dapat menarik kesimpulan bahwa :

1. Strategi pengelolaan yang dilakukan untuk produk Tabungan Sikoci Syariah adalah melakukan tahapan awal yakni berupa syarat-syarat awal pembukaan Tabungan Sikoci Syariah, dimana tahapan awalnya mengisi formulir data nasabah yang nantinya akan diproses oleh pihak Bank untuk membuka Tabungan Sikoci Syariah, kemudian ada tahapan penyetoran yang dilakukan oleh nasabah untuk mengisi Tabungan Sikoci Syariah, selanjutnya ada tahapan penarikan tabungan yang dilakukan apabila nasabah ingin menarik dana yang ada pada Tabungan Sikoci Syariah tersebut. Terakhir ada tahapan penutupan Tabungan Sikoci Syariah yang dilakukan oleh nasabah apabila nasabah tersebut ingin menutup rekening Tabungan Sikoci Syariah ataupun nasabah yang bersangkutan meninggal dunia sehingga perlu dilakukan penutupan Tabungan Sikoci Syariah tersebut.
2. Bahwa dalam strategi pengembangan produk Tabungan Sikoci Syariah pada Bank Nagari Cabang Painan telah melakukan berbagai bentuk ide dalam menggalakan nasabah agar lebih intens membuka tabungan sikoci syariah. Dengan cara menawarkan produk Tabungan Sikoci Syariah yang dapat membantu mewujudkan setiap impian nasabah. Bank Nagari Cabang Painan juga meningkatkan kepercayaan dan penilaian yang baik kepada nasabah. Bank Nagari Cabang Painan juga memberikan pelayanan yang cepat dan tepat kepada pihak nasabah. Bank Nagari Cabang Painan juga menargetkan tempat-tempat dalam menyalurkan produk Tabungan Sikoci Syariah seperti di pasar dan instansi pemerintahan. Bank Nagari Cabang Painan juga memberikan reward kepada pihak nasabah. Bank Nagari Cabang Painan juga meningkatkan layanan fitur-fitur mobile banking, memberikan hadiah dan promosi yang sangat menarik bagi nasabah agar menarik perhatian nasabah untuk lebih banyak nasabah lainnya memakai produk Tabungan Sikoci Syariah.

5.2 Saran

Hasil berdasarkan penelitian dan pembahasan yang telah dilakukan, maka peneliti memberikan rekomendasi untuk :

1. Dalam Strategi Pengelolaan Meskipun penyebaran informasi tentang produk Tabungan Sikoci Syariah sudah cukup baik untuk membuat masyarakat jadi berminat, akan tetapi masih perlu dilakukan penyebaran informasi produk tabungan sikoci syariah lebih ditingkatkan lagi agar masyarakat/nasabah dapat merasakan keunggulan dari produk tabungan sikoci syariah ini. Dan untuk mengantisipasi hal ini maka diperlukan adanya penyebaran informasi mengenai poduk tabungan sikoci secara rutin terutama penyebaran iklan melalui media digital seperti nagari mobile banking.
2. Sejauh ini yang penulis amati strategi pengembangan yang dilakukan oleh pihak Bank Nagari Cabang Painan cukup baik, dan prosedur pengelolaan pembukaan rekening Tabungan Sikoci Syariah sampai dengan penutupan rekening sudah cukup baik dan sudah sesuai dengan peraturan. Maka untuk meningkatkan minat dan kepercayaan nasabah terhadap produk Tabungan Sikoci Syariah Cabang Painan dengan cara meningkatkan kinerja yang kreatif dan inovatif dalam memasarkan Tabungan Sikoci Syariah, agar tercapai tujuan dengan optimal.

