

**Pengaruh *Price Perception, Service Quality, dan Perceived Value* terhadap  
Repurchase Intention Konsumen Coffee Shop Bacarito Kopi  
di Kota Padang**

**SKRIPSI**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Mencapai Gelar Sarjana pada Program  
Studi S1 Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Andalas



PROGRAM STUDI S1 JURUSAN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS ANDALAS  
PADANG  
SEPTEMBER 2021



| No. Alumni Universitas  | <b>KEMALA MERNISI<br/>HAYATI</b> | No. Alumni Fakultas |
|---|----------------------------------|---------------------|
| a) Tempat/tgl lahir: Pondok Tinggi/12 September 1998, b) Nama Orang Tua : Jonhardi dan Herlinda, c) Fakultas: Ekonomi, d) Jurusan: Manajemen, e) No. BP: 1710523034, f) Tanggal Lulus: 30 September 2021, g) Predikat Lulus: Sangat Memuaskan, h) IPK: 3.41 , i) Lama Studi: 4 Tahun 1 Bulan, h) Alamat Orang Tua: Muara Labuh, Kecamatan Sungai Pagu, Kabupaten Solok Selatan. |                                  |                     |

**PENGARUH PRICE PERCEPTION, SERVICE QUALITY, DAN PERCEIVED VALUE  
TERHADAP REPURCHASE INTENTION KONSUMEN COFFEE SHOP BACARITO  
KOPI DI KOTA PADANG**

Skripsi oleh : Kemala Mernisi Hayati  
Pembimbing : Dra. Yanti, MM

**ABSTRAK**

*Trend minuman kopi yang semakin berkembang pada saat ini menyebabkan persaingan yang sangat pesat antar coffee shop. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh price perception, service quality dan perceived value terhadap repurchase intention. Pengumpulan data dilakukan dengan cara menyebarluaskan kuesioner secara offline dan online kepada 150 orang responden. Teknik pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan non-probability sampling dengan metode purposive sampling, kemudian data diolah dan diujicobakan menggunakan software SmartPLS versi 3.3.3. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa price perception dan service quality berpengaruh secara positif dan signifikan terhadap repurchase intention. Sedangkan perceived value berpengaruh secara positif namun tidak signifikan terhadap repurchase intention.*

**Kata Kunci : Price Perception, Service Quality, Perceived Value dan Repurchase Intention.**

Skripsi telah dipertahankan di depan seminar hasil dan dinyatakan lulus pada tanggal 30 September 2021.

Abstrak telah disetujui oleh :

|              |                 |                      |                                   |
|--------------|-----------------|----------------------|-----------------------------------|
| Tanda Tangan | 1.              | 2.                   | 3.                                |
| Nama Terang  | Dra. Yanti, M.M | John Edwar, S.E.,M.M | Sari Lenggogeni, S.E., M.M.,Ph.D. |

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Manajemen

Hendra Lukito,S.E.,M.M.,Ph.D.  
NIP. 197106242006041007



Tanda Tangan

Alumnus telah mendaftar ke Fakultas/Universitas dan mendapat nomor alumnus :

|                        | Petugas Fakultas/Universitas     |
|------------------------|----------------------------------|
| No. Alumni Fakultas    | Nama _____<br>Tanda Tangan _____ |
| No. Alumni Universitas | Nama _____<br>Tanda Tangan _____ |