

TUGAS AKHIR

PENERAPAN *PERSONAL SELLING* UNTUK MENINGKATKAN LOYALITAS NASABAH DI PT. BANK SYARIAH INDONESIA KCP PADANG PARIAMAN

*Diajukan sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai gelar ahli madya
program studi Diploma III manajemen Pemasaran Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Andalas*



Oleh :

Hardi Candra Saputra

2200512047

Dosen Pembimbing :

Dr. Rida Rahim S.E., M.E.

NIP.196712311993032005

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN
PROGRAM DIPLOMA III FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS ANDALAS**

2025