## **SKRIPSI**

## PENGARUH PERSEPSI DAN SIKAP KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN BERLANGGANAN MATRIX SUPER PLAN PADA PT.INDOSAT TBK CABANG PADANG

Bidang Studi Manajemen Pemasaran Untuk memenuhi sebagian dari syarat-syarat guna memperolah gelar sarjana (S1)



JURUSAN MANAJEMEN FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS ANDALAS PADANG 2015

## PENGARUH PERSEPSI DAN SIKAP KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN BERLANGGANAN MATRIX SUPER PLAN PADA PT.INDOSAT Tbk CABANG PADANG

Skripsi S1 Oleh: Ririn Febrina Pembimbing: Dr. Verinita, SE,M.Si

## **ABSTRAK**

Persepsi merupakan proses yang digunakan oleh individu untuk memilih, mengorganisasi dan menginterpretasikan masukan informasi guna menciptakan gambaran dunia yang memiliki arti. Sikap adalah suatu kumpulan persaan, kepercayaan, dan pemikiran bagaimana harus berperilaku baik itu menyenangkan ataupun tidak menyenangkan terhadap suatu objek tertentu. Keputusan berlangganan adalah tindakan dari konsumen untuk mau berlanggan / tidak terhadap produk. Pada penelitian ini bertujuan menemukan pengaruh persepsi dan sikap konsumen terhadap keputusan berlangganan Matrix Super Plan Pada PT.Indosat Tbk Cabang Padang. Teknik pengambilan sample adalah metode Validasi & reliabilitas dan Analisa Regresi Berganda. Jumlah sample diperoleh sebanyak 100 orang responden dari populasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah Uji T dan Koefisien determinasi dengan menggunakan software SPSS.

Kata kunci: Persepsi, Sikap dan Keputusan Berlangganan.

