

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

1. Dalam pelaksanaan pemberian kredit di Bank Nagari ada beberapa faktor yang harus diperhatikan yaitu dengan melakukan penilaian-penilaian terhadap debitur sebelum kredit tersebut diberikan. Disini petugas kredit menjalankan tugasnya secara teliti dan baik dengan melakukan penilaian terhadap watak calon debitur, melihat langsung laporan keuangan calon debitur, survey langsung ke tempat calon debitur bekerja, menilai agunan yang diberikan calon debitur, melihat kondisi dari perekonomian calon debitur, dan melakukan survey ke lapangan untuk mengetahui sumber pendapatan calon debitur dalam melunasi kredit.
2. Masih banyak terdapat kekurangan / kelemahan yang terdapat di Bank Nagari Cabang Payakumbuh dalam memaksimalkan penyaluran kredit seperti kekurangan petugas kredit yang menyebabkan belum maksimalnya penyaluran kredit di Bank Nagari Cabang Payakumbuh yang mempunyai potensi market yang tinggi. Karena banyaknya usaha – usaha yang berkembang pesat di kota Payakumbuh. Selain itu letak Bank Nagari Cabang Payakumbuh berada dipusat kota sehingga memungkinkan bagi masyarakat Payakumbuh untuk datang ke kantor Bank Nagari untuk melakukan transaksi ataupun melakukan peminjaman kredit.

## B. Saran

1. Bank Nagari harus mengupayakan peningkatan kualitas pelayanan agar tidak kalah saing dengan bank – bank lainnya. Tidak hanya itu peningkatan kuantitas sumber daya manusia Bank Nagari juga perlu diperhatikan agar dapat memberikan pelayanan yang cepat bagi nasabah dan dapat memaksimalkan penyaluran kredit di Bank Nagari Cabang Payakumbuh.
2. Bank Nagari juga harus meningkatkan analisa – analisa kredit seperti latar belakang nasabah, kegunaan kredit bagi nasabah, nilai agunan dan lain – lainnya sebelum menyalurkannya ke nasabah sehingga meminimalisir resiko yang ada dan membuat jarang terjadinya kredit macet di Bank Nagari.

