

DAFTAR PUSTAKA

- Ajzen, I. (2015). Consumer Attitudes and Behavior: “*The Theory of Planned Behavior Applied to Food Consumption Decisions*”. *Rivista di Economia Agraria*, Anno LXX, n. 2, 2015: 121-138. DOI: 10.13128/REA-18003. ISSN (print): 0035-6190. ISSN (online): 2281-1559.
- Augusty, Ferdinand. (2009). “*Pengembangan Niat Beli Merek Ekstensi*”. Semarang: Badan Penerbit Universitas Diponegoro,
- Bilson, Simamora. (2011). “*Memenangkan Pasar dengan Pemasaran Efektif dan Profitabel*”. Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Utama.
- Chinomona, Richard. (2013). “*The Impact of Product Quality on Perceived Value, Trust and Students Intention to Purchase Electronic Gadgets*”. *Mediteranean Journal of Social Sciences*. Vol. 4 No. 14.
- Fandy, Tjiptono. (2005). “*Pemasaran Jasa*”. Malang. Bayumedia Publishing.
- Freddy Rangkuti. (2009). “*Strategi Promosi yang Kreatif*”. Jakarta : Gramedia Pustaka Utama.
- Fure. (2013). “*Lokasi, Keberagaman Produk, Harga, dan Kualitas Pelayanan, Pengaruhnya Terhadap Niat Beli Pada Pasar Tradisional Bersahati Calaca*” Jurnal. EMBA. Vol.1 No.3. Sepetember.2013.
- Ghozali. (2008). “*Structural Equation Modeling Metode Alternative Dengan Partial Least Square (PLS)*”, Badan Penerbit Universitas Diponegoro, Semarang.
- Hansen & Mowen. (2006). “*Manajemen Pemasaran*”. Jilid 1. Edisi 7. Salemba Empat. Jakarta.
- Haryoko. (2005). “*Pengaruh Harga, Desain, dan Fitur Produk terhadap Niat beli Produk Handphone (Studi Kasus pada Mahasiswa Reguler dan Diploma III Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Diponegoro)*”. Skripsi. Universitas Diponegoro.Semarang.
- Hatane Samuel, Adi Suryanata Lianto. (2014). “*Analisis WOM, Brand Image, Brand Trust, dan Niat Beli Produk Smartphone*”. Fakultas Ekonomi. Universitas Kristen Putra. Surabaya.
- Jr Joseph, dkk. (2013). “*A Primer on Partial Least Square Structural Equation Modelling*” (PLS- SEM). Los Angeles. London. New Delhi.

- Kartajaya. (2006). “*Marketing Mix*”. ElemenMarketing. Bandung. PT. Mizan Pustaka.
- Khan Saba, dkk. (2015). “*Impact WOM on Consumer Purchase Intention*”. Pakistan.
- Kotler, Philip. (2008). “*Manajemen Pemasaran*”. Jilid 1, Jakarta, PT. Indeks Kelompok Gramedia.
- Kotler, Philip and Keller.(2009). “*Manajemen Pemasaran*”. Edisi Tiga Belas. Jilid 1.J akarta: Erlangga.
- Kotler, Philip and Gary Amstrong. (2012). “*Prinsip- Prinsip Pemasaran*”. Edisi 13.Jilid 1. Jakarta Erlangga.
- Leo Agung Manggala, Yogatama. (2013). “*Analisis Pengaruh Attitude, Subjective Norm, dan Perceived Behavior Control terhadap Intensi Penggunaan Helm Saat Mengendarai Motor pada Remaja dan Dewasa Muda di Jakarta Selatan*”. Prosiding PESAT 5.
- Linan, and Chen. (2006). “*Testing the Entrepreneurial Intention Model on a Two Country Sample*”. Department d’ Economia de l’ Empresa.
- NST Rizky & Yasin Hanifa (2014). “*Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Niat Beli*” Universitas Sumatera Utara. STIE Nusa Bangsa. Medan.
- Oosthuizen. (2015). “*The Relationship Between Perceived Price and Consumers Purchase Intentions of Private Label Wine Brands*”. Africa journal of Hospitality, Tourism and leisure. Vol. 4 (2).
- Schiffman & Kanuk. (2004). “*Perilaku Konsumen*”. Edisi ketujuh. Jakarta : Prentice Hall.
- (2007). “*Prilaku Konsumen*”. Edisi kedua. Jakarta: PT. Indeks Gramedia.
- Sekaran, Uma. (2006). *Metode Riset Untuk Bisnis*.Edisi ke-4. Salemba Empat. Jakarta.
- (2015). “*Research Methods for business*”. Edisi I and 2. Jakarta: Salemba Empat.
- Shwu-ing Wu. (2016). “*The influence of Brand Attitude and Consumer Perception on Purchase Intention Towards Extended Product*”. Department of Business Adminsitration. National Chin-Yi University of Technologi. Taiping – Taiwan.
- Solesvik. (2012). “*Student Intentions to Become Self Employed: The Ukrainian Context*”. Journal of Small Business and Enterprise Development. Vol. 19. No. 3
- Sugiarto, Budi Utomo dan Subagio, Hartono (2014). “*Analisa Pengaruh Produk, Kualitas Pelayanan, Harga, dan Store Atmosphere Terhadap Niat Beli di Dream Of Khayangan Art Resto Surabaya*”. Jurnal Manajemen Pemasaran. Vol. 2. No. 1.

- Sugiyono.(2009). *Metode Penelitian Bisnis*. Bandung: Alfa Beta.
- Sunyoto, D. (2015). “*Perilaku Konsumen dan Pemasaran*”. Yogyarta : Center of academic publishing service.
- Susanti & Adisaputra (2011) “*Pengaruh Brand Image Speedy Telkom Terhadap Loyalitas Pelanggan di Kecamatan Bayumanik Semarang*”. Universitas Diponegoro. Semarang.
- Sutisna. (2001). “*Perilaku Konsumen dan Komunikasi Pemasaran*”. PT. Remaja Rosdakarya, Bandung.
- Tahapary, Grace. (2015). “*Faktor- Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian pada Bioskop 21 Ambon Plaza*” .Fakultas Ekonomi.Universitas Pattimura.
- Tsordia & Papadimitriou. (2015). “*The Role of Theory of Planned Behaviour on Entrepreneurial Intention of Greek Business Students*”. International Journal of Synergy and Research. Vol. 4, No. 1. 2015.Page. 23-37.

Website :

(<http://www.mantagibaru.com>)

<http://filmindonesia.or.id>

https://id.wikipedia.org/wiki/Cineplex_21_Group

<http://hiburan.metrotvnews.com>

