

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Adapun kesimpulan yang didapatkan dalam laporan kali ini adalah:

a. CV. Jasa Surya adalah badan usaha yang bergerak dalam industri penebit/percetakan buku LKS (lembar Kerja Siswa). CV. Jasa Surya Padang terbit untuk pertama kali pada tanggal 28 Mei 1996. Selama lima tahun terakhir (2008-2012) CV. Jasa Surya Padang mengalami peningkatan penjualan yang cukup signifikan yang tentunya berpengaruh terhadap semakin luasnya distribusi yang dilakukan.

b. Dalam penyaluran buku sampai ke tangan pelanggan CV. Jasa Surya Padang memakai tiga macam penjualan, yaitu:

- a) Penjualan langsung kepada pelanggan
- b) Penjualan melalui agen
- c) Penjualan melalui pengecer

Dengan adanya sistem distribusi yang baik CV. Jasa Surya Padang dapat berkembang dengan pesat.

c. Dalam mendistribusikan CV. Jasa Surya Padang, ada beberapa faktor yang mempengaruhi, yaitu faktor transportasi dan faktor alam.

d. CV. Jasa Surya Padang telah melakukan upaya untuk meningkatkan jumlah penjualannya diantaranya adalah dengan memperluas jaringan karena akan

menghemat biaya distribusi, memperbanyak pelanggan, dan memperbanyak jalur distribusi.

## 5.2 Saran-saran

Sehubungan dengan permasalahan yang dihadapi, penulis mencoba memberikan saran-saran yang diharapkan dapat memberikan masukan kepada perusahaan dalam hal ini CV. Jasa Surya Padang, antara lain:

- a. Dalam hal pendistribusian buku untuk area kota Padang, dirasa masih membutuhkan agen yang lebih dari sekarang ini.
- b. Dengan semakin tinggi tingkat penjualan yang dialami oleh CV. Jasa Surya Padang, dirasa perlu untuk memperluas area distribusi dengan menambah agen yang sudah ada di daerah pelosok.
- c. Internet sebagai salah satu media yang paling murah saat ini, diharapkan dapat menjadi salah satu jalan alternatif untuk buku terbitan CV. Jasa Surya Padang khususnya untuk didistribusikan ke daerah pelosok.

